

ANÁLISIS COMPETITIVO

Expectativas de las soluciones cloud para contabilidad y facturación en España

Antonio Luis Flores

OPINIÓN DE IDC

Las soluciones de contabilidad y facturación en la nube han crecido en España un 25% en 2012 y crecerán un 21% en 2013. Actualmente se factura en este mercado un total de 12,45 millones de euros en España.

En contraposición, las soluciones ERP tradicionales han sufrido una reducción de ventas del 4% anual en 2012 en España y se prevé esta tendencia de contracción del mercado en 2013.

IDC ha realizado un estudio sobre las doce soluciones cloud de contabilidad y facturación más representativa en cuota de mercado en España para analizar las causas de este crecimiento y las estrategias competitivas utilizadas.

IDC considera que tanto los proveedores como los usuarios deben enfocarse en seis puntos para competir en el mercado:

- Dotar a las soluciones cloud de la **funcionalidad equivalente en contabilidad y facturación a las aplicaciones tradicionales de escritorio**, para competir con las ventajas del cloud sobre la base actual de clientes.
- La **integración con otros servicios cloud**, como Dropbox o Google Drive, para ofrecer mayor flexibilidad al usuario y favorecer la adopción del modelo cloud en el cliente.
- Mejor experiencia de usuario** a través de una simplificación en el uso de la herramienta. Por ejemplo, mediante la **generación automática de impresos** para la Administración, factor clave en el segmento SOHO.
- Promover un **ecosistema de desarrolladores** mediante la publicación de un API, para ampliar la funcionalidad de la solución y conseguir mayor valor añadido del conjunto, que se traduce en una mayor satisfacción y fidelidad del usuario.
- La **migración hacia la nube de las soluciones tradicionales** de contabilidad y facturación, puesto que el 75% de los nuevos usuarios han sido previamente usuarios de una solución tradicional.
- Incorporar la **movilidad**, pues uno de los beneficios del cloud es la posibilidad de acceder desde cualquier lugar y dispositivo. Esta facilidad encaja completamente con las necesidades del segmento SOHO, donde es habitual no disponer de un lugar fijo de trabajo.

TABLA DE CONTENIDOS

	PÁG.
En este Estudio	1
Metodología.....	1
Definición de solución cloud para contabilidad y facturación.....	2
Situación Actual	2
Introducción.....	2
Tendencias del mercado español.....	3
Posicionamiento de los proveedores.....	4
Características comunes.....	4
Factores diferenciales de las soluciones cloud.....	5
Caso de éxito: Anfix software	6
Retos planteados.....	7
Características de la solución.....	7
Solución técnica.....	8
Conclusiones.....	9
Para saber más	10
Estudios Relacionados.....	10

ÍNDICE DE TABLAS

	PÁG.
1 Soluciones cloud de contabilidad y facturación analizadas.....	1

ÍNDICE DE GRÁFICOS

	PÁG.
1 Valoración relativa obtenida en el estudio para las empresas analizadas, por bloques de funciones.....	3
2 Resultados del estudio por funcionalidad y segmentos	4
3 Posicionamiento de Anfix frente al promedio del mercado	7
4 Arquitectura técnica de la nube privada de Anfix	9

EN ESTE ESTUDIO

Las soluciones cloud de contabilidad y facturación están experimentando un importante desarrollo en España. A corto plazo, estas nuevas aplicaciones basadas en Internet suponen una reducción de costes y una adopción más sencilla dentro de la empresa, liberando a la organización de la adquisición de recursos hardware y su mantenimiento y ofreciendo la posibilidad de probar una solución sin grandes inversiones. Una aplicación de contabilidad y facturación puede costar ahora menos de 250 € al año. Los proveedores de estas soluciones están experimentando un fuerte crecimiento sostenido, mientras que los de soluciones de contabilidad tradicionales, como Sage, están posicionándose rápidamente para proporcionar versiones en cloud de las mismas.

Metodología

Este estudio ha sido realizado sobre el conjunto de los doce proveedores más representativos de soluciones cloud para contabilidad y facturación en España, mostrados en la tabla 1. No han sido tenidas en cuenta las soluciones existentes en el mercado que sólo se limitan a la mera generación y almacenamiento de facturas.

Los informantes tienen el perfil de Director General o Director de Marketing de sus respectivas empresas, y han contestado una batería de preguntas ponderadas según criterios de utilidad y aplicabilidad por IDC, y agregadas en una puntuación para cada uno de los cinco bloques indicados a continuación.

TABLA 1

Soluciones cloud de contabilidad y facturación analizadas

EMPRESA	APLICACIÓN
Anfix Software SL	Pro-Pack (ContaPro y FacturaPro)
Aspgems SL	FACTURAgem
Conductiva Online Services SL	Factura Directa
Ecosistemas Digitales de Negocio SL	Cuéntica
Everilion	Everis
Gesio Solutions SL	Gesio
Logistic Solutions Anywhere SL	Kubbos
Ofipro Soluciones SL	Ofipro
Ongest Gestiones y Servicios Internet SL	Ongest
Sage SP SL	Sage One
Tugestionline (Grupo BBVA)	Tugestionline
V2Msoftware Consultoría Informática SL	Contasimple

TABLA 1

Soluciones cloud de contabilidad y facturación analizadas

EMPRESA	APLICACIÓN
---------	------------

Fuente: IDC, 2013

- ☒ **Contabilidad:** funciones de contabilidad que proporciona la solución, como la gestión de impuestos y la capacidad de adaptar el plan contable, entre otras.
- ☒ **Facturación:** funciones de facturación, como la gestión de artículos y sus atributos, gestión de proveedores, remesas de recibos, presupuestos, etc.
- ☒ **Presentación:** capacidad de presentación de informes, generación de impresos oficiales, interfaz para dispositivos móviles y diseño de plantillas.
- ☒ **Soporte:** recursos de formación y soporte postventa disponibles.
- ☒ **Extras:** funciones más allá de las intrínsecas a la contabilidad y facturación, como copias de seguridad automáticas, integración con Dropbox y Google Drive, seguimiento de proyectos y partes de horas, integración con plataforma de comercio electrónico, digitalización de facturas y la disponibilidad APIs para desarrollos de terceros.

Definición de solución cloud para contabilidad y facturación

Una solución cloud de contabilidad y facturación es una aplicación financiera disponible en Internet bajo la modalidad de pago por uso, frente a las soluciones tradicionales de pago por licencia.

Las aplicaciones financieras están destinadas a dar soporte en la contabilidad, financiación, tesorería y gestión de riesgos. Las soluciones de contabilidad y facturación se centran en funciones genéricas de gestión financiera de la empresa, como son los cobros y pagos, contabilización de activos y llevanza de los libros contables de la empresa.

En el documento "IDC's Software Taxonomy, 2012" (IDC #235648, junio 2012) existe más información sobre las definiciones de software y metodología de investigación de IDC.

SITUACIÓN ACTUAL

Introducción

En el gráfico 1 se muestran las empresas analizadas, junto al resultado que se ha obtenido de los cuestionarios realizados. Atendiendo a criterios de crecimiento y tamaño, los proveedores de soluciones cloud de contabilidad y facturación pueden agruparse en tres categorías:

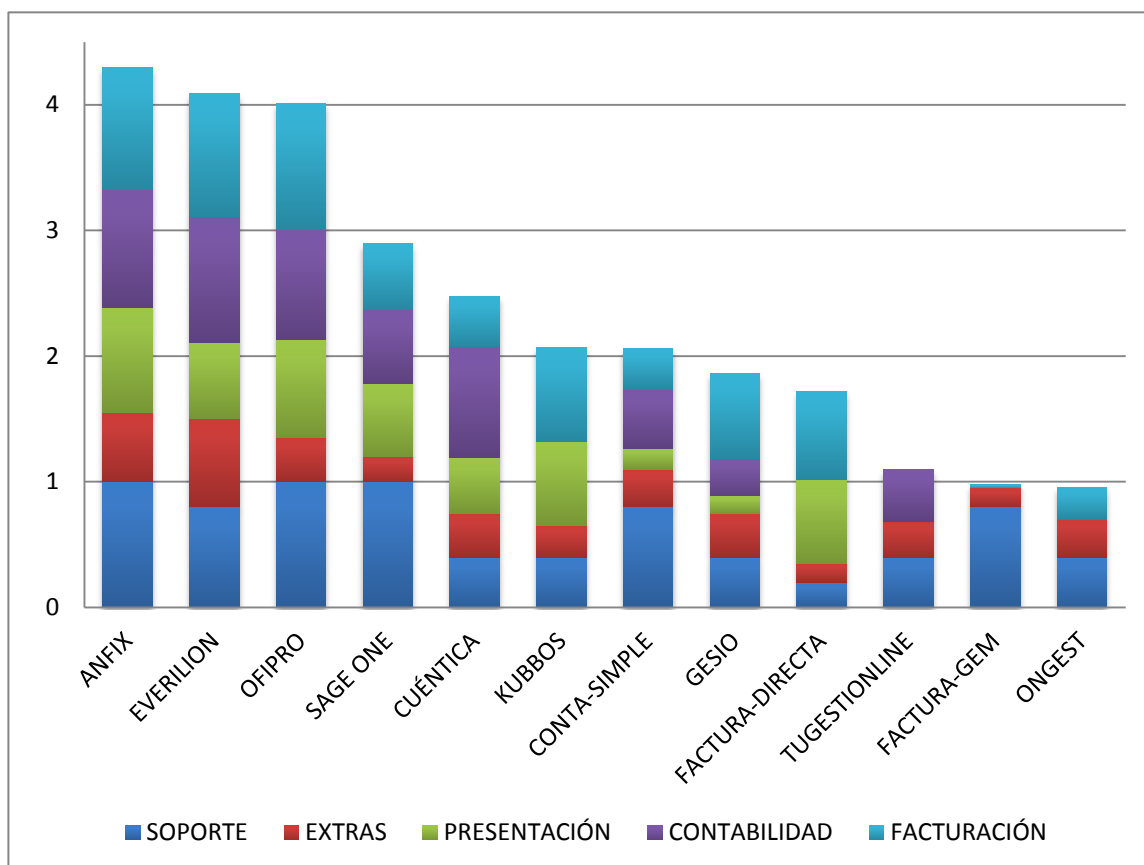
- ☒ **Grandes:** empresas con una facturación muy por encima de la media, aunque no toda proceda de soluciones cloud de contabilidad y facturación. Estas empresas, debido a su grado de consolidación en el mercado, muestran

crecimientos parejos al propio mercado, por debajo del 10% interanual. En este grupo se encuentran **BBVA**, **Everis** y **Sage**. Esta última es la única de ellas dedicada en exclusiva a soluciones financieras.

- ☒ **Emergentes:** empresas con un patrón tipo start-up, con un crecimiento mucho mayor que el del propio mercado y un tamaño creciente con el tiempo. En este grupo se encuentran **Factura Directa**, **Kubbos**, **Contasimple**, **Cuéntica**, **Ongest** y **Anfix**, situándose esta última en el punto de máxima madurez por tamaño y crecimiento, y Factura Directa en el extremo opuesto.
- ☒ **Nicho:** empresas de tamaño pequeño o medio, consolidadas. En este último grupo están **Ofipro**, **Gestio** y **FACTURAgem**. Son empresas maduras en el mercado, cuyo potencial de crecimiento es mucho menor que el grupo de emergentes pero que tienen, en cambio, una mayor consolidación de su base instalada.

GRÁFICO 1

Valoración relativa obtenida en el estudio para las empresas analizadas, por bloques de funciones



Fuente: IDC, 2013

Tendencias del mercado español

El número total de empresas en España en febrero de 2013 es superior a 1,1 millones, de las que más del 97% pertenecen al segmento SOHO (pequeñas empresas y microempresas). A esto hay que sumar los 3 millones de trabajadores

autónomos, descontando su solapamiento con administradores de empresas. El porcentaje del segmento SOHO con acceso a Internet es del 64%, resultando en un total de 1,83 millones de clientes potenciales.

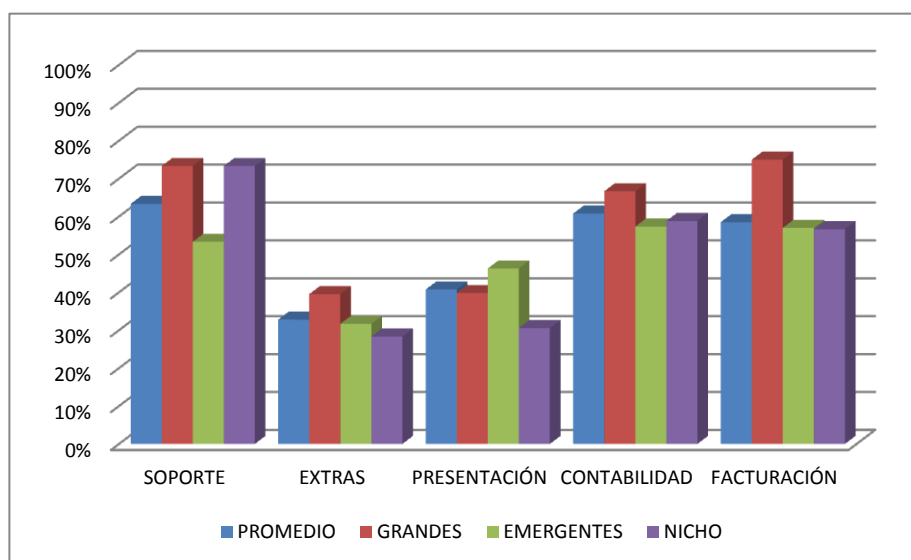
Los ingresos por soluciones cloud de contabilidad y facturación en España fueron de 9,97 M€ en 2011 y de 12,45 M€ en 2012, es decir, un 25% más.

Posicionamiento de los proveedores

A partir del análisis realizado, IDC ha obtenido las conclusiones mostradas a continuación y reflejadas en el gráfico 2. En él aparece el valor de 0% a 100% obtenido para el promedio de las empresas de cada segmento, en los cinco bloques de características considerados.

GRÁFICO 2

Resultados del estudio por funcionalidad y segmentos



Fuente: IDC, 2013

- ☒ Las empresas del grupo de emergentes destacan en funciones de presentación, pero no en funcionalidad extra de las soluciones. Existe un foco en la generación de impresos para la Administración e informes, válidos para que las gestorías puedan presentar la información a sus clientes. Sin embargo, mientras las grandes se encuentran en un estado maduro en la incorporación de estas funciones, los emergentes están en un estado de desarrollo constante.
- ☒ Las soluciones ofrecidas por las grandes empresas tienen más funciones de contabilidad y facturación que el resto de competidores, fruto de su conocimiento del negocio, su amplia experiencia y la información que pueden obtener de su base de clientes.
- ☒ Aunque los proveedores de nicho obtienen en su conjunto una puntuación por debajo de la media del mercado en casi todos los aspectos, no ocurre lo mismo en la parte de soporte, donde se sitúan al nivel de los más sobresalientes. Fortalecer el soporte es una estrategia adecuada para la retención de su base instalada de clientes.

Características comunes

IDC ha encontrado que todos o casi todos ellos tienen las siguientes características:

- ☒ **Arquitectura multiusuario, con usuarios que comparten las aplicaciones y bases de datos.** El valor promedio de contratos está en torno a 250 €/año. Esto conduce hacia una estrategia de comercialización de volumen, para lo que se busca la automatización completa del proceso de compra y aprovisionamiento.
- ☒ **Estrategia de doble canal de venta, tanto directo como a través de gestorías.** El proveedor vende directamente para construir base instalada y atraer a gestorías. Paralelamente, éstas atraen a nuevos clientes, gracias a su influencia en el segmento SOHO.
- ☒ **Enfoque en el gerente SOHO y funcionalidad específica para gestorías.** Las soluciones cloud de contabilidad y facturación van destinadas a hacer la contabilidad fácil para el pequeño empresario. Sin embargo, también tienen funcionalidad para las gestorías destinada a automatizar la presentación de informes periódicos a clientes y para automatizar el cálculo de los indicadores clave y ratios financieros del negocio.
- ☒ **Probar antes de comprar, estrategia de venta directa basada en la web.** Se observan estrategias basadas en la web que permiten disfrutar del servicio por un período limitado, antes de pagar por una suscripción. Adicionalmente, una parte importante de los presupuestos de marketing se destina al posicionamiento en motores de búsqueda, para atraer a clientes potenciales.
- ☒ **Suscripción mensual con copia de seguridad y soporte incluidos.** El segmento SOHO prefiere un esquema de licencias simple. La suscripción básica suele incluir backup y soporte.
- ☒ **Claro enfoque en el segmento SOHO.** El primer motivo para ello es la necesidad de este segmento de soluciones sencillas e intuitivas. En segundo lugar, este perfil de tiene poco o ningún coste incurrido en soluciones de contabilidad existentes y, por lo tanto, está abierto al cambio. En tercer lugar, presentan serias dificultades para operar una solución local completa con hardware, cifrado, control de acceso, etc.
- ☒ **API pública y documentada.** Por medio de ella otras aplicaciones pueden intercambiar datos con la aplicación y se pueden crear soluciones pre-integradas. Por lo general, la integración se efectúa sin acuerdos formales, certificaciones ni royalties. Como resultado, los ecosistemas de proveedores en la nube evolucionan mucho más rápido que los ubicados en las instalaciones del cliente.
- ☒ **Promoción de un ecosistema de aplicaciones complementarias.** La integración con los servicios web basados en APIs es relativamente sencilla. Si existe un ecosistema de aplicaciones en torno a la solución de contabilidad y facturación, la fidelidad del cliente aumenta, al aumentar el valor añadido del conjunto..

Factores diferenciales de las soluciones cloud

IDC identifica los siguientes aspectos como factores diferenciales de las soluciones cloud:

- ☒ **Enfoque de las aplicaciones.** Algunos proveedores se concentran exclusivamente en las aplicaciones de contabilidad o de facturación, mientras que otros cubren espectros mucho más amplios, como la gestión de inventario, gestión de pedidos, compras y nóminas. IDC cree que el mercado demandará funciones adicionales a las de contabilidad y facturación, debido a la creciente demanda de soluciones integrales.
- ☒ **Estructura de licencias.** Algunos proveedores ofrecen un esquema muy sencillo, con todo incluido, mientras que otros tienen un licenciamiento más detallado y complejo. IDC cree que la simplicidad en la estructura de licencias es mucho más atractiva para el segmento SOHO, donde no existe un conocimiento previo de las funciones de la aplicación que se van a utilizar y, por tanto, el licenciamiento detallado supone una traba a la contratación.
- ☒ **Cobertura funcional.** Algunos proveedores integran dentro de la herramienta funcionalidad orientada al pequeño comercio o el negocio online. IDC cree que la creciente adopción del comercio electrónico y el uso de tecnología en las empresas demandará nuevas funciones a las soluciones de contabilidad y facturación. Los proveedores deberían desarrollar estas soluciones o facilitar un ecosistema que facilite su desarrollo.

CASO DE ÉXITO: ANFIX SOFTWARE

La irrupción de los modelos cloud está dinamizando el mercado debido a la entrada de nuevos competidores con una propuesta de valor bien adaptada a las condiciones actuales del mercado. Los nuevos entrantes están ganando cuota rápidamente porque ofrecen una solución que cubre específicamente las necesidades del segmento SOHO al que van dirigidas. Anfix es un claro ejemplo de esta tipología de proveedor.

La apuesta de Anfix por las soluciones cloud de contabilidad y facturación se refleja en el denominado "Escritorio Anfix", un escritorio virtual que corre completamente en la nube, donde el usuario puede encontrar la solución de contabilidad Anfix ContaPro y la de facturación, FacturaPro. En palabras de su director general, Jorge Pascual, Anfix persigue "redefinir la forma en la que se gestionan las pequeñas empresas".

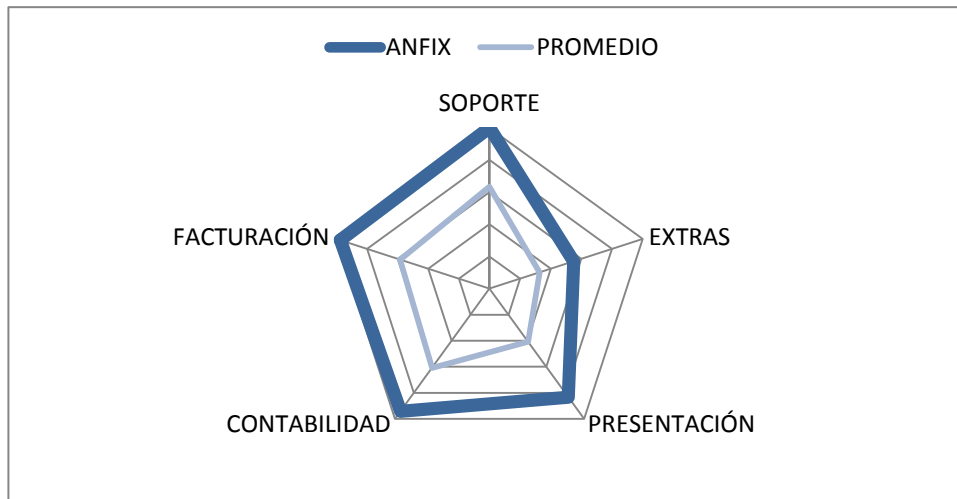
La compañía ha dedicado dos años de desarrollo y más de 2 millones de euros para lanzar al mercado una solución 100% cloud con la misma potencia que una solución tradicional de escritorio, pero con todas las ventajas adicionales inherentes a los servicios en la nube. Prevé invertir otros 7 millones de euros en I+D durante los próximos años para continuar los desarrollos que le han permitido captar más de 10.000 usuarios en los 14 meses posteriores a su lanzamiento en febrero de 2012.

Anfix Software pertenece al grupo de proveedores emergentes, en el extremo más consolidado, con un crecimiento anual de la facturación superior al 100% y el mayor

tamaño entre las empresas de este grupo. En el gráfico 3 puede comprobarse el resultado de la valoración realizada frente al promedio del mercado.

GRÁFICO 3

Posicionamiento de Anfix frente al promedio del mercado



Fuente: IDC, 2013

Retos planteados

Anfix se enfrentó en sus comienzos con tres problemas técnicos importantes, que necesitaban solución para dar viabilidad al proyecto:

- ☒ **Transmisión, almacenamiento y consulta de los datos de manera eficiente.** Dado que la aplicación puede ser accedida por un número alto e indeterminado de usuarios al mismo tiempo, Anfix ha desarrollado un algoritmo que permite realizar consultas cruzadas sobre los millones de registros almacenados en un tiempo adecuado para conservar la calidad en la experiencia del usuario.
- ☒ **Seguridad transaccional:** la base de datos está distribuida en varios servidores y funciona de modo transaccional, con redundancia de los datos y tiempos de respuesta muy reducidos. Anfix ha implementado todos los estándares PCI en materia de seguridad de la información.
- ☒ **Escalabilidad de la lógica de negocio y su actualización en caliente.** Esta cuestión ha precisado el desarrollo de la arquitectura anfix|OS.
- ☒ **Dinamismo y óptima experiencia de usuario en los aspectos de presentación.** Anfix ha conseguido diferenciarse en este aspecto mediante un desarrollo propio que ofrece una carga única de los elementos de presentación pero permitiendo actualizaciones.. Por otra parte, la separación de datos y presentación. Esto reduce el tráfico con el servidor. Por último, se ofrece al usuario la posibilidad de personalizar la presentación de forma dinámica.

Características de la solución

Las ventajas competitivas de la solución de Anfix son:

- ☒ **Aspecto similar al escritorio del puesto de usuario**, haciendo muy fluida, dinámica e intuitiva la navegación por las aplicaciones. Esto la posiciona a la cabeza en cuanto a experiencia de usuario de soluciones cloud de contabilidad y facturación.
- ☒ **Funcionalidad equivalente a la de los paquetes tradicionales**, añadiéndole las ventajas de la nube, siendo el paquete más completo en funcionalidad existente en versión cloud.
- ☒ **Precio único de licencia** de pago por uso, más una versión gratuita limitada. Este esquema está totalmente alineado con las demandas del segmento SOHO.
- ☒ **Plataforma de desarrollo anfix|OS**, el marco de trabajo que permite a la compañía lanzar nuevas aplicaciones y servicios a una velocidad elevada.
- ☒ **Sin instalación**. Solución 100% cloud. Adicionalmente, existe la posibilidad de acceder al servicio a través de aplicaciones para dispositivos móviles.
- ☒ **Funciones multiusuario y multi-empresa** dentro de la licencia estándar, con diferentes perfiles asociados, incluyendo el de gestor contable. Ambos perfiles (gestor y cliente) pueden acceder a la contabilidad de la empresa en tiempo real.
- ☒ **Aplicación de cambios instantáneos en caliente**, ya sean debidos a nueva funcionalidad o a cambios en la normativa contable.

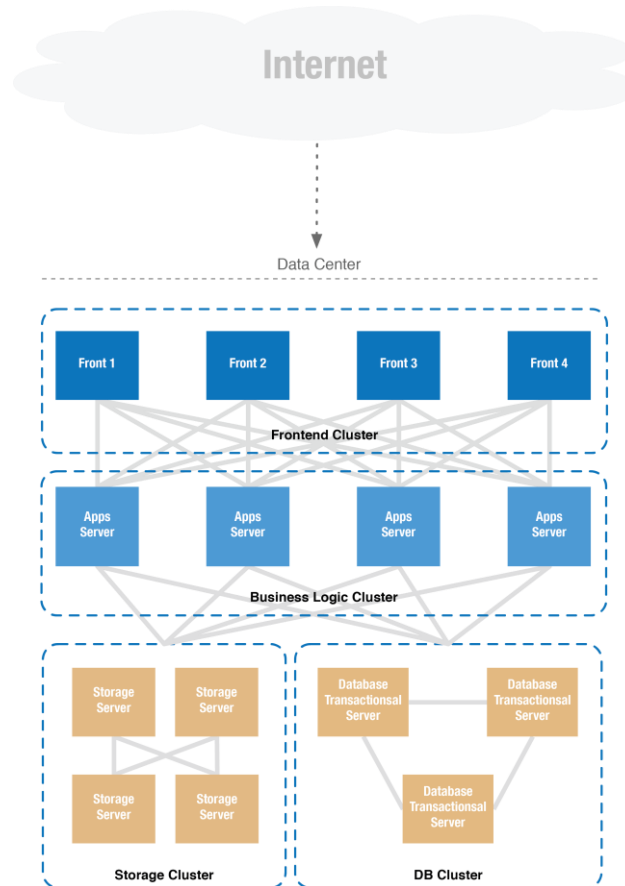
Solución técnica

Anfix presta sus servicios mediante una infraestructura en alta disponibilidad, distribuida en dos nodos en Madrid y Barcelona, tal como muestra el gráfico 4:

- ☒ Cuatro servidores de front-end
- ☒ Cuatro servidores de aplicaciones para lógica de negocio
- ☒ Tres servidores en clúster para bases de datos, funcionando en modo transaccional (operaciones de escritura confirmadas)
- ☒ Cuatro servidores en clúster para almacenamiento securizado, con 200 TB

GRÁFICO 4

Arquitectura técnica de la nube privada de Anfix



Fuente: Anfix, 2013

Conclusiones

La solución de escritorio virtual de Anfix, que engloba las soluciones cloud de contabilidad y facturación Anfix ContaPro y FacturaPro, respectivamente, representan un salto respecto a las tradicionales de escritorio, ya que incorporan a su funcionalidad completa los beneficios de la nube. Anfix es el único proveedor enfocado completamente en este tipo de soluciones que ha desarrollado una plataforma propia, denominada anfix|OS, y aloja sus servicios en una nube privada ubicada en territorio español, respetando el estándar de seguridad PCI.

El escritorio Anfix cubre la demanda del mercado ofreciendo una funcionalidad muy completa, equiparable a las mejores soluciones de escritorio, integrando contabilidad, facturación y gestión documental dentro de un entorno único e intuitivo para el usuario y ofreciendo un esquema de licencia muy sencillo y adaptado a las necesidades del segmento al que va dirigido.

PARA SABER MÁS

Estudios Relacionados

IDC Predictions 2013: SMB – Impact of Changing Priorities, Preferences and Challenges (#WC20130124). IDC, enero 2013. Raymond Boggs, Darren Bibby, Christopher Chute, Liz Conner, Matt Davis, Giuliana Folco, Ben Hoffman, Carrie MacGillivray, Jed Scaramella, Connor G Sullivan.

Online Accounting in Europe – A Revolution in the Entry-Level Segment (#LC03U). IDC marzo 2012. Bo Lykkegaard.

Tecnologías de la información y las comunicaciones en la microempresa española. Febrero 2012. Observatorio Nacional de las Telecomunicaciones y de la SI (ONTSI).

Sinopsis

Este estudio examina el mercado de soluciones cloud de contabilidad y facturación en España a través de un análisis de los proveedores nacionales. IDC ha seleccionado los más relevantes atendiendo a los datos de facturación y crecimiento más recientes disponibles, que corresponden al año 2011. Como caso particular, se ha estudiado la empresa Anfix Software.

Derechos Reservados

Este documento de IDC ha sido publicado como parte de un servicio continuo de investigación ofrecido por IDC, proporcionando material escrito, interacción con analistas, teleconferencias y conferencias. Visítenos en Internet en www.idc.com/spain para conocer más acerca de los servicios de consultoría y suscripciones que IDC ofrece. Para acceder a todas las oficinas de IDC a nivel mundial visite www.idc.com/offices. También puede contactar con nosotros en la línea de atención al público de IDC España, tel. (+34) 91 787 21 50. Envíenos un e-mail a spainform@idc.com para solicitar información sobre la compra de algún servicio de IDC, cotización, copias adicionales o derechos de autor.

IDC España, 2013 © Copyright 2013 IDC. Todos los derechos reservados. Prohibida su reproducción total o parcial, por cualquier medio o forma, sin la autorización expresa y por escrito de su titular.

TABLA GENERAL

ANFIX CONTASIMPLE CUÉNTICA EVERILION FACTURA GEM FACTURADIRECTA GESIO KUBBOS OFIPRO** ONGEST SAGE ONE TUGESTIONLINE

CARACTERÍSTICAS GENERALES												
Multiempresa	✓	✗	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✗
Multiusuario	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗
Backup automático de la info	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Facturación	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗
Contabilidad	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✓	✓
Gestión documental	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✗
Capacidad alojamiento en la nube (GB)	5 GB	5MB/100MB/1GB	-	1 GB	-	0-5 GB	N/D	1 GB	-	100 doc/ mes	-	-
Integración con Dropbox/Google Drive	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
SOPORTE TÉCNICO												
Incidencias por email	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓
Incidencias por teléfono	✓	✗	✓	✓	✗	✗	✗	✓	✓	✓	✓	✓
Formación disponible	✓	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✗	✓	✗
La formación es gratuita	✓	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✓	✗	✓	✗
OTROS												
Digitalización de facturas	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗
API para terceros	✗	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✗	✗	✗
Servicios de gestión	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✓
Generación de modelos AAPP	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗
Integración ecommerce	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗	✗
Versión nativa para tablets	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗
Importación de FacturaPlus	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✓	✗
PRECIOS												
Pack básico	Gratis	Gratis	Gratis	17,00€ *	9,90 €	Gratis	29,00 €	9,00 €	19,95€ *	8,95€ *	5,00 €	29,00 €
Pack completo	29,90 €	9,00 €	75,00 €	100,00€ *	9,90 €	19,99 €	48,00€ *	39,00 €	19,95€ *	19,85€ *	15,00 €	65,00 €
Empresa/Marca	Anfix Software SL	V2msoftware Consultoría Informática SL	Ecosistemas Digitales de Negocio SL	Everis	Aspgems SL	Conductiva Online Services SL	Gesio Solutions SL	Logistic Solutions Anywhere SL	Ofipro Soluciones SL	Ongest Gestiones y Servicios Internet SL	Sage	BBVA
El producto es core de negocio	✓	✓	✓	✗	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗

NOTAS

* Se pueden aplicar cargos adicionales por algunos conceptos (multiempresa, multiusuario, soporte, etc.). Consultar detalles al fabricante.

** Aunque Ofipro se comercializa como solución en la nube, precisa de software solo ejecutable en Windows. Solo la información se encuentra en cloud.

CONTABILIDAD

	ANFIX	CONTASIMPLE	CUÉNTICA	EVERILION	GESIO	OFIPRO**	SAGE ONE	TUGESTIONLINE
GESTIÓN DEL PLAN CONTABLE								
Capacidad de edición del plan contable	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✗
Edición de subcuentas	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✗
Sincronización con facturación	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✗
Plan contable en PDF/Excel	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✗	✗
GESTIÓN DE ASIENTOS								
Asientos predefinidos	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗
Creación automática de asientos desde facturas	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✗
Mover apuntes entre cuentas	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✗	✗
LIBROS CONTABLES Y CUENTAS ANUALES								
HTML	✓	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✗
PDF	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✗	✗
Excel	✓	✗	✓	✓	✗	✗	✗	✗
PLANTILLAS PARA DOCUMENTOS CONTABLES								
Plantillas por defecto para balance y PyG	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗
Personalización completa de plantillas	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
IMPUESTOS								
IVA modelos 303/390	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓
Modelos 340 y 349	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✗	✓
Gestión de IRPF	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✓	✓
Impuesto de sociedades	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✗	✓
IGIC	✗	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✓

NOTAS

** Aunque Ofipro se comercializa como solución en la nube, precisa de software solo ejecutable en Windows. Solo la información se encuentra en cloud.

FACTURACIÓN

	ANFIX	CONTASIMPLE	CUÉNTICA	EVERILION	FACTURA GEM	FACTURADIRECTA	GESIO	KUBBOS	OFIPRO**	ONGEST	SAGE ONE
ALMACÉN											
Gestión de artículos	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Secciones	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗
Familias	✓	✓	✗	✓	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✗
Multialmacén	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗
Propiedades de artículos	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗
Códigos de barras	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗
Precios de compra y venta	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✓
Gestión de stocks	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✗
COMPRAS											
Gestión de proveedores	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Pedidos a proveedores	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✓
Pedidos automáticos	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✓
Albaranes de entrada	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✗
Facturas recibidas	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓
Pagos/devoluciones	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✗	✓
Formas de pago	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✓
Sincronización proveedores/facturas/pagos con contabilidad	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✓
VENTAS											
Grupos de clientes	✓	✗	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗
Agentes	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✗
Transportistas	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✗
Presupuestos	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓
Pedidos de clientes	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✓
Albaranes	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗
Factura electrónica	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗
Cobros/devoluciones	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Formas de cobro	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Recibos	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✗
Gestión de remesas	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✗
Facturas periódicas	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✗	✗
Diseñador de plantillas de facturas	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗
Cobros	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Generación de pedidos/albaranes/facturas desde presupuestos	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✗	✓
Gestión de albaranes/facturas desde Pedidos	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✓
Generación de facturas desde Albaranes	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗
Generación de recibos desde facturas	✓	✗	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗
Sincronización clientes/facturas/cobros con contabilidad	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✓
Informes de ventas	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Informes de riesgo de clientes (integración con Informa, Axesor, etc.)	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
SERVICIOS											
Proyectos, seguimiento y generación de facturas a partir de ellos	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗
Empleados, partes de horas	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗
Notas de gastos	✓	✗	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗

NOTAS

** Aunque Ofipro se comercializa como solución en la nube, precisa de software solo ejecutable en Windows. Solo la información se encuentra en cloud.